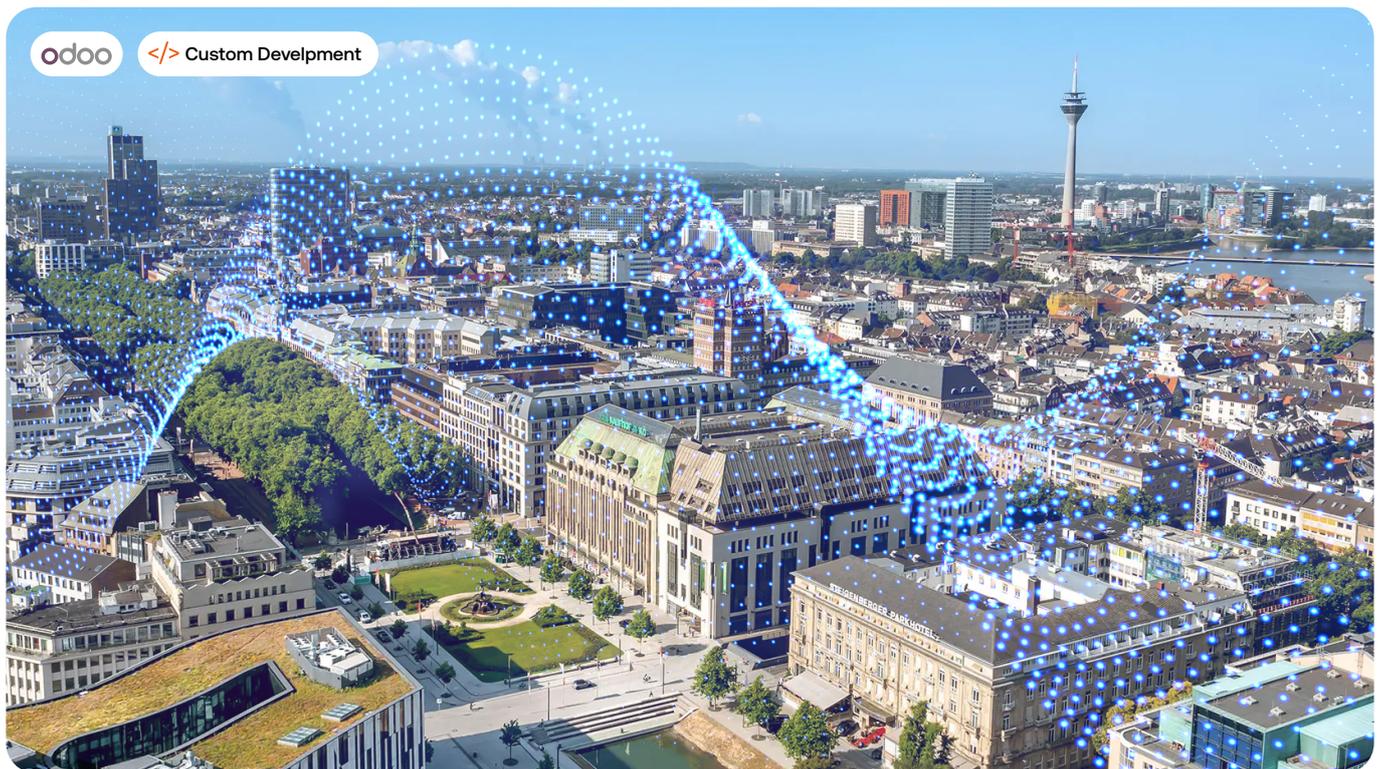


# Maßgeschneiderte Odoo-Lösung für die Glasfaserinfrastruktur



## Zusammenfassung

### Kunde

Metrofibere GmbH

### Branche

Telekommunikation & Infrastruktur

### Standort

Düsseldorf, Deutschland

### Service

Development  
Strategische Beratung  
Projektmanagement

### Techstack

Odoo Standard  
Odoo Custom Development

metrofibere stand vor der Herausforderung, den gesamten Geschäftsprozess von der Planung bis zur Abrechnung in einem integrierten System abzubilden. Vor der Zusammenarbeit mit rising systems fehlte eine einheitliche Softwarelösung, wodurch Rechnungsprüfungen und Baufortschrittsverwaltung ineffizient waren.

Besonders die Ausschreibungsverwaltung, die Baufortschrittskontrolle und die automatisierte Rechnungsprüfung verbesserten Effizienz, Transparenz und Kostensicherheit erheblich. Dank der flexiblen und skalierbaren Odoo-Lösung ist metrofibere nun bestens auf zukünftige Anforderungen vorbereitet.

## Herausforderung

metrofibre steht vor einer großen Aufgabe: Der Aufbau und die Verwaltung von Glasfasernetzen in deutschen Städten wie Essen und Düsseldorf. Anders als die meisten anderen Anbieter legt metrofibre die Glasfaserleitungen bis in jede Wohneinheit – ohne dass die Anwohner vorab vertragliche Verpflichtung mit einem Telekommunikationsunternehmen eingehen müssen. Die Koordination und Abrechnung der Bauprojekte sind allerdings äußerst komplex.

Vor der Zusammenarbeit mit rising systems gab es keine einheitliche Softwarelösung, um den gesamten Geschäftsprozess zu steuern. Rechnungen von Generalunternehmern wurden teilweise manuell geprüft, was bei Bauprojekten in Millionenhöhe ein erhebliches Risiko darstellte.

**>> Die Einführung des ERP-Systems war ein zentraler Meilenstein für metrofibre – nicht nur technologisch, sondern auch strategisch. Es schafft die Grundlage für effiziente, skalierbare Prozesse, insbesondere auch im komplexen Netzbau, und gibt uns die Transparenz, die wir für unser weiteres Wachstum brauchen. So können wir uns auf das konzentrieren, was wirklich zählt: Den zukunftssicheren Glasfaserausbau.**

Michael Brands, Head of Digital & IT

### Warum Odoo?

metrofibre entschied sich bewusst gegen große ERP-Systeme wie SAP und suchte nach einer flexiblen, modularen Lösung. „Wir wollten kein überkomplexes System, das uns unnötig einschränkt. Odoo war die perfekte Wahl, weil es sich an unsere Anforderungen anpassen lässt“, so Brands weiter.

### Die Lösung

rising systems entwickelte für metrofibre eine maßgeschneiderte Lösung auf Basis von Odoo ERP, die alle Geschäftsprozesse nahtlos abbildet. Besonders wichtig war die schrittweise Implementierung, die von Anfang an produktiv nutzbar war und agil optimiert wurde.

### Ausschreibungsmanagement

Ein spezialisiertes Odoo-Modul ermöglicht die Erstellung und Verwaltung von Ausschreibungen für Bauprojekte. Generalunternehmer können direkt eingebunden und Angebote digital verarbeitet werden.

### Integration der Bau-Datenbank

metrofibre nutzt ein Planungstool, in dem Baufortschritte dokumentiert und Trassendaten erfasst werden. Über eine speziell entwickelte API-Schnittstelle fließen diese Daten direkt in Odoo.

- **Automatisierte Mengenabgleichung**  
Per Knopfdruck werden die erfassten Trassendaten übernommen. Abweichungen und verbrauchte Materialien können genau nachverfolgt werden.
- **Verknüpfung mit Rechnungsprüfung**  
Die Daten der Baustellen fließen direkt in die Abrechnung – ohne Medienbruch.

### Rechnungsstellung & Kontrolle

Ein zentrales Problem in der Branche ist die Rechnungsprüfung von Generalunternehmern. Hier konnte Odoo mit einer automatisierten Verarbeitung Abhilfe schaffen:

- **Datenbasierte Abrechnung**  
Rechnungen basieren nun auf tatsächlich verbauten Materialien und dokumentierten Baufortschritten.
- **Minimierung von Fehlern**  
„Wir haben keine willkürlichen Rechnungen mehr, sondern präzise, prüfbare Abrechnungen. Das macht unser Controlling deutlich effizienter“, erklärt Brands.



## Ganzheitlicher Workflow

Netzplanung, Ausschreibung, Baukontrolle und Abrechnung sind jetzt in einer einzigen Plattform integriert. Dies sorgt für mehr Transparenz und eine präzisere Kostenkontrolle.

„Vorher mussten wir Rechnungen und den Baufortschritt aus verschiedenen Quellen zusammenführen – das war fehleranfällig und extrem zeitaufwendig. Jetzt haben wir alles in einem System, das spart enorm Zeit und minimiert Risiken“, so Brands.

## Besondere Herausforderungen & Lösungen

- **Standard vs. Individualisierung**

Eine zentrale Herausforderung war der Wunsch, möglichst nah am Odoo-Standard zu bleiben, um langfristig eine wartungsarme Lösung zu haben. Dennoch benötigte metrofibre maßgeschneiderte Anpassungen, insbesondere im Bereich Ausschreibungsmanagement und Rechnungsprüfung.

- **Agiles Vorgehen**

Das Projekt wird in wöchentlichen Sprints umgesetzt. Jeden Montag findet eine Projektinspektion statt, bei der Fortschritte mit dem Kunden besprochen werden. Dienstags folgt die Sprint-Planung. Diese regelmäßige Abstimmung sorgt für einen transparenten und reibungslosen Projektverlauf.

- **Flexibilität in der Entwicklung**

„Wir mussten den Standard etwas aufbiegen, um die benötigten Funktionen zu integrieren. Das war technisch herausfordernd, aber absolut machbar“, berichtet das Entwicklungsteam von rising systems.

## Ergebnis & Mehrwert

**Mit der maßgeschneiderten Odoo-Lösung von rising systems hat metrofibre eine solide digitale Grundlage geschaffen, um den Glasfaserausbau effizient und transparent zu steuern. Von der Planung bis zur Abrechnung – alles in einem System.**

### Effizienz

metrofibre kann den gesamten Glasfaserprozess von Anfang bis Ende in einem System abbilden – ohne Medienbrüche.

### Transparenz

Durch den automatischen Datenabgleich wurden Abrechnungsfehler eliminiert, was bei Bauprojekten in Millionenhöhe essenziell ist.

### Skalierbarkeit

Die Lösung auf Basis von Odoo ist flexibel und lässt sich an zukünftige Anforderungen anpassen.

### Kostensicherheit

metrofibre kann Generalunternehmer präzise und datenbasiert abrechnen – Vertrauen wird durch klare Daten ergänzt.



Sie sind an einer ähnlichen Lösung interessiert?

E-Mail: [witzmann@rising-systems.de](mailto:witzmann@rising-systems.de)

Telefon: +49 (0) 211 / 90 32 94 - 0

Sebastian Witzmann  
Vorstand

